

## 小香菇托起致富梦

——记随县洪山镇爱国爱民种养殖专业合作社负责人胡定勇

随州日报全媒体记者 王松 通讯员 何晓欢 祁玉宇

随县洪山镇三神庙村,一座种植场被青山环抱着,场内一排黑色种植大棚在绿色的山林中格外显眼。这是爱国爱民种养殖专业合作社的香菇种植基地。

作为爱国爱民种养殖专业合作社的负责人,胡定勇是土生土长的三神庙村人,他参加过军、干过行政管理、开过装饰装修公司,事业红红火火,但回乡创业一直是他的梦想,因为在他的心目中有一个执著的信念,那就是带领乡亲们共同致富。

2017年,胡定勇无意间得知洪山镇正大力招引能人返乡创业,骨子里炙热的思乡情和回报桑梓的强烈意识,让他不甘平凡,毅然放弃了城市舒适优越的生活,回乡发展种植养殖业,开始了崭新的创业征程,走上了新的创业之路。

回乡到底应该干什么?这是让胡定勇一度迷惘的事情。经过认真的考察,他最终选择了适宜本地气候和生态的香菇产业。2019年5月,在胡定勇的主导下,三神庙村村民委员会与洪山镇农业技术服务中心两家集体经济组织合作创办的爱国爱民种养殖专业合作社正式成立。

合作社总投资400余万元,采取“村集体+村干部+大户+农户(贫困户)”的模式,建有年生产能力80万袋袋料香菇现代化制棒基地一处,年生产食用菌菌种10万公斤菌种厂一家,配建20万袋袋料香菇标准化种植基地一处和6万棒椴木黑木耳设施种植基地一处。

合作社发展壮大带动了当地村民就业,村民在这里既能挣到不



的收入,还能学到香菇种植技术。附近部分村民务工返乡后,听说合作社要招人,都选择了到这里就近务工,不仅收入不差,还可以就近照顾到家庭。

合作社成立以来,解决了全村20余村民务工,同时吸纳全村建档立卡贫困户入股,并为贫困户按2:1比例增资配股,在确保全村林木资源合理有序利用的前提下,使农户资源变资产,预计每年可带动全村农户增收120余万元。

“我家有2个病人,以前全靠我一个劳力养家,生活很是困难。多亏定勇带领我们致富,现在我在

合作社里打工,一年能有1万多元收入,日子越来越有奔头。”村民龙贵瑞感激地说道。

目前,种植场生产的香菇供不应求。面对今后的发展,胡定勇豪情满怀,下一步除了扩大种植规模,他还打算通过网络拓宽销售渠道,将合作社做大做强,为乡亲们带来更多的实惠。

“合作社在帮民解困,帮民致富的同时,我们致力于将勤劳致富的思想融入到乡亲们心中,要让家乡的人们通过发展产业把经济建设搞上去,让大家过上幸福富足的生活。”胡定勇说。

## 把桃胶卖到全国

——记尚市镇桃胶致富带头人黄龙

随州日报全媒体记者 唐天才 通讯员 何晓欢 祁玉宇

皮肤微黑,中等身材,忙碌的身影不停地在桃胶车间穿梭……7月21日,记者见到80后返乡创业者、随县倍健堂食品股份有限公司法定代表人黄龙。

2014年黄龙回到家乡,开始从事农副产品行业,成了名符其实的个体户,随着经营范围的扩大,2018年注册成立了公司,2020年又成立了合作社,在经营农副产品方面越做越大,自己致富的同时,又带动了周围的居民一起走向致富。因返乡创业成绩显著,其创业项目获得三农领域优质创作者荣誉称号。

任何成功的背后都离不开平时一点一滴的积累,黄龙创业之路正是如此,一路走来,皆是汗水和心血,高楼之下,皆是铺垫和根基。

初中毕业后,黄龙一直在外面做的是加盟德邦快递的工作,一次偶然的机会,他接触到一位经营桃胶的客户。出于好奇,黄龙便上前打听,从而得知,桃树上分泌的桃胶,也可以成为一种不错的商品。这个发现,虽然看起来很小,可就是这样一个小发现,引出了后来黄龙返乡自主创业的故事。黄龙联想到家乡种有许多桃树。

黄龙就是这样,看到了商机。他在2014年,得知随县出台多项优惠政策,大力支持农民工返乡创业,在资金、技术、场地等方面给予帮助,便开始涉足有关农副产品的行业。“刚开始缺资金,县就业局帮我落实了15万元创业担保贷款,让我顺利启动。”黄龙感激地说道。

那时候,在黄龙的家乡,从事这一类农副行业的人并不多。诚如马云所说:“我觉得真的是不缺钱,想法也满天都是。中国缺的是有一个想法,并且能够持之以恒把这个想法不断坚持做下去的人。”每个人头脑中的想法都

不同,而将想法投入到实践中就是一种创造。创业就是如此,是头脑智慧的结晶和实践相结合的表现。若此时有一个大胆的想法,何不试试?毕竟社会鼓励创造。能为社会贡献属于自己的力量,带动周围的人们一起开创世界是一种幸福。黄龙就是这样,毅然开始了农副产品的经营。

那时候,刚开始接触这类行业,不论是经验还是运营模式,对于没有涉足过的事物,黄龙无疑是面临着巨大的挑战。虽然家乡有天然的自然优势,适宜桃胶的生长,桃胶产量丰富。但是由于没有销路,桃胶总会面临滞销的风险。

问题来了,就得解决。随着网络电商的逐渐兴起,黄龙弟弟和妹妹通过学习运营网络,发挥互联网不受地域限制的优势。在网上店铺上售卖农产品,互联网的威力是无穷的,收购的一两万斤桃胶,第一年就全部售完。

而那个时候黄龙还在德邦上班,本来让他们家里人帮忙做,而第一年就见了显著成效,这可是扩大生产规模的好机会。黄龙于是辞去了德邦的工作,返乡和家人一起一心经营农副产品。

随着运营的深入,接下来,客户越来越多,销路越来越广,工作量越来越大,渐渐的,也添了不少设备,公司的规模也慢慢扩大。

通过对黄龙的采访我们了解到,桃胶的种植先由农户采集桃胶,然后分开,在阳光下晒2-3天,之后进行桃胶的收购,桃胶的收购主要以质论价,且收购季节主要是在6-10月。做好一件事情需要天时、地利、人和。创业也是如此,黄龙更是善于发挥团队的力量,带动大家一起奋斗。公司员工以季节性为主,旺季有50-60人,每天工作8小时,每人每天能挣到80-150

元。员工大都是周围的居民,黄龙的创业为周围的贫困户居民提供了便利的就业场所,促进就业难题的解决,带动大家一起脱贫。

“这些收购来的桃胶先在阳光下晒2-3天,之后根据颜色和品质进行分拣。”黄龙介绍,对爆米花状的空心桃胶进行水洗,对颗粒状的实心桃胶进行修剪,再将其余的桃胶进行打磨,加工后的桃胶产量有5-6吨,然后进行包装。我们销售采取线上线下相结合,并且线下以批发为主,线上以网络电商为主,销往全国各地,以沿海地区居多。据悉,黄龙的公司一年产销桃胶200多吨,创产值1000余万元。在尚市乃至随县是生产桃胶规模最大的,是名符其实的桃胶大王。

就是这样,一步一个脚印,黄龙的创业逐步走上正轨,逐渐走向稳定,才有了今天的成果。而黄龙的创业,更是带动了周围的贫困户一起走向富裕,不断提高生活水平,为家乡的居民解决就业问题的同时,推动家乡的品牌建设,生产绿色产品。

谈到今后的规划,黄龙说,今后就是要把家乡的农产品,继续做大做强,将家乡的桃胶卖向更为广阔的市场。让我们一起为他加油吧。



## 乐当“兔王”追梦想

——记新街镇养兔大户王跃斌

随州日报全媒体记者 唐天才 通讯员 何晓欢 祁玉宇

7月22日早上7点,王跃斌来到自家兔场,娴熟地给兔子喂食。喂食、清扫兔场、割草……这些都是他的活儿。

王跃斌是随县新街镇凤凰寨村人,51岁,朴实爽朗,说三句话有两句话都在笑。

他曾在外出务工多年,1996年至2000年在上海从事采砂吊车司机的工作,后因老板改行离任,王跃斌便回到湖北。2001年下半年,在武汉龙耀包装有限公司做销售,并兼职在人保公司卖保险。

2003年,不“安分守己”的王跃斌不顾父母和朋友的劝说,毅然放弃两份工作,带着创业的满腔热忱回到随州,靠着以前做销售时积累的人脉开起物流公司。但因物流市场前景有一定局限,2008年,有朋友在随州新欣农牧公司做养殖,王跃斌便借此机会,学习养殖技术,从此他正式接触养殖业。

2015年,王跃斌到柳林镇承包两个小水库,面积达120亩,开始从事养鸡、鱼、兔,其中养兔50多只,这一干就是4年,也积累了一些养兔经验。得知随县出台多项优惠政策,大力支持农民工返乡创业,在资金、技术、场地等方面给予帮助。他思前想后,在外养殖还不如回到自己的家乡养殖,养什么呢?经过深思熟虑,他决定养兔。

为了养好兔,王跃斌花了一年时间四处学习,了解养兔行情,曾到四川成都、山东临沂、河南驻马店、湖北枣阳、宣城等20多地考察,发现大规模兔场并不多,养殖肉兔的前景广阔,综合考量后,说干就干。

于是在2019年8月,王跃斌带着自己的积蓄,回到家乡凤凰寨村开始养殖肉兔,从此开启了“与兔结



缘”的新生涯。

在村里流转170亩土地后,王跃斌将以前别人用过的蔬菜大棚改造成21个兔棚,从河南驻马店引进种兔4000多只,开始自繁自养。

养兔并非一蹴而就,也面临技术问题。王跃斌践行“引进来”“走出去”原则,邀请襄阳、宣城、驻马店市的养殖专家来场技术指导,派出工人外出学习养殖和防疫技术,他自己也在网上学、书上看,不断在实践中摸索、提升。

“养兔开销较大,一个月买兔饲料需要10余万元,13个工人工资近4万元。”王跃斌说,为了削减开支,他自己采购疫苗,当起了兔“医生”。经过近一年摸索,他积累了一定的养殖经验,养兔比较顺利。

如今,经过近一年的养殖,王跃斌养兔规模正在逐步扩大,目前已扩展到5000多只。走进他的养兔场,只见一排排兔舍整齐排列,地面干净整洁,通风良好,毫无异味。一

只只通体雪白、毛皮柔软的肉兔,正悠闲地吃着饲料,有几只刚产下的小兔仔煞是可爱,“这是昨天产下的,每只种兔可产10只小兔仔,以后每天都有种兔产仔。”王跃斌指着兔舍高兴地说,小兔仔经过60至75天养殖就可长成成兔,到那时即可出售。

“我们家的兔子品种好,肉质鲜美,蛋白质高,脂肪含量低,不愁销,供不应求。”王跃斌自豪地告诉记者,他采用“线上+线下”模式,广销四川、福建、广东等省。兔肉市场行情虽受疫情影响,兔肉价格有所下降,但欣慰的是,他目前累计销售了2000只,预计到年底能销售5万只兔子,实现产值可达100余万元。

“除了养兔,我还将流转的几口堰塘利用起来,养小龙虾、泥鳅、鲢鱼。这样一来,就可以综合利用、立体养殖,更多地与供应商合作,打开销售渠道。”王跃斌指着旁边的堰塘说,目前他已与多家餐饮店建立了合作关系。同时借助行业微信群,交流养殖技术之余,也拓展了销售门路。

为了带动周边村民一同致富,年初,王跃斌成立随县凤凰山玉兔养殖专业合作社,在自己壮大的同时,还带动当地30多户农户发展肉兔养殖,村民只要想发展肉兔养殖,他就免费提供技术指导,为贫困户拓宽增收渠道。

“我这养兔势头较好,正在稳步发展,正常情况下到年底可见明显收益。下一步我还要多学技术,积累经验,争取把规模扩大,既做好肉兔养殖,也想拓展果树、大棚蔬菜种植,实现产业化发展,从而带动更多贫困户脱贫致富。”谈及未来,王跃斌充满信心。

## 青春奉献果树园

——记新街镇果树种植小伙谢飞

随州日报全媒体记者 唐天才 通讯员 何晓欢 祁玉宇

酷暑时节,走进随县新街镇梓树湾村,一片片果树经过雨水的洗礼,枝繁叶茂,满目苍翠。“这就是我的果园,目前已生长两年,前不久已挂了些许果子,它的生长期是3年,明年5月就可以大丰收了……”果园主人谢飞指着一片桃树林高兴地向记者介绍说。

谢飞,1991年出生,是梓树湾村人,2013年大学毕业后到随县东赢粮油销售有限公司做采购。外面的世界很精彩,趁年轻想出去闯荡一番。2014年,他到东北从事房地产行业,不想两年多后当地房地产行业饱和,前景受限。得知随县出台多项优惠政策,大力支持农民工返乡创业,在资金、技术、场地等方面给予帮助,在2017年他毅然决定返乡创业,在新街街上开起了早餐店,起早贪黑辛苦将近一年,除去各种成本,几乎没有赢利,让他遭受到不小打击。

“我的青春不能这么白白浪费,东方不亮西方亮,我要干点别的。”2018年初,谢飞得知舅舅丁东风从事果树种植业,决定拜师学艺,也种植果树。

“回来,就是干自己爱好的事。”这是谢飞的初心。提起种果树话题,他总有说不完的话。“我这不是年轻,一时心血来潮。我们村地理位置、气候条件等都非常适合种果树,加之我经过多方走访、考察、研究,结合本村情况,才确定发展种植果树。”谢飞滔滔不绝。

怀着美好憧憬和强大的动力,谢飞说干就干。“刚开始缺资金,县就业局帮我落实了15万元创业担保贷款,让我顺利启动。”谢飞感激地说。为了培植适宜当地的优良品种,2018年3月,谢飞随舅舅多次前往山东、辽

宁,考察当地果树,并将果苗带回家乡进行培育、移栽、试种,经过多次尝试,最终培育出了优质黄桃、大红袍李子、巨峰葡萄等优良品种。

“除我们培育种植外,这些品种在本地是找不到的,如果说在市场上看见了,那一定是我们种植的。”谢飞自豪地告诉记者。

有了培育的前期经验,谢飞进一步发展产业。2019年,谢飞以随县东赢粮油销售有限公司为依托,成立随县王奶奶种养殖专业合作社,集果树种植、技术服务、培训、销售、深加工为一体,累计引进20多万棵果树苗。

“合作社种植范围很快得到拓展,涉及随县3个镇13个村,种植黄

油桃、李子3730亩,葡萄350亩。”谢飞说,合作社重点推进新街镇内果树种植规模,最大程度地解决当地农民就业,增加农民收入,尽快打造成水果之乡。

“我的果园发展势头良好,要抓紧发展产业,惠及更多果农是根本。”谢飞介绍,上半年,合作社在之前的基础上继续扩建优质果园2000余亩,聘请有关专家进行技术培训,成立一支10人的技术管理骨干队伍。

谢飞说,在果树种植形成一定规模后,会积极创造以村为单位,鼓励贫困户、农民入社、入股分红,保证收获利益不低于水稻、小麦等经济作物的种植效益。

“将来我们这么多果子从山上采摘下来,那保鲜和销售是个重要环节。”谢飞引着记者走进一栋仓库说:“目前我们就在这里建一个15000立方米冷库,眼下正在采购材料安装。你看,旁边的那一栋房子刚装修粉刷完毕,那是我们买下的一所废弃的学校,正在采购设备,即将投入使用,将作电商、培训和办公用。”

“我的果园目前是第二年,五、六月份结了少许果子,果树盛产期是第三年到第十年,从明年开始我的果园会有大面积丰收。”谢飞胸有成竹地说,以后合作社预计每年鲜果产量可达1500万斤,可实现产值1500万元,带动周边300多个农民就近就业,使农民纯收入均达到8000元,实现周边农民共同增收。

“等过几年果树都挂果后,我们将逐步建成集林果采摘、产品加工、休闲体验、美食娱乐、生态旅游一体化的观光农业产业园,提升综合效益,促进农民增收。”谈及未来,谢飞雄心满满。

